

Over de succes garantie

Aan de Zakelijk Succes Academie hebben (live en online) meer dan 500 ondernemers deelgenomen. Het proces is zo ingericht dat we consistente resultaten zien bij ondernemers die dit programma volgen. Daarom durf ik (als enige in Nederland) een resultaatgarantie te geven.

**"Ik garandeer je dat je deze investering terugverdiend.
Zo niet? Dan betaal ik je geld terug!"**

In dit documentje wil ik de meest gestelde vragen over deze garantie beantwoorden en iets meer vertellen over de spelregels waar deze garantie aan onderhevig is.

Hoe snel verdien ik het terug?

Dat is afhankelijk van hoe ver je bent als ondernemer en hoe serieus je met de opdrachten aan de slag gaat. Het is ook afhankelijk of je deeltijd onderneemt of fulltime. Er zijn ondernemers die de investering binnen enkele weken of zelfs dagen terugverdienen. Dit zijn vaak ondernemers die al even aan de slag zijn en een goede basis hebben staan. Er zijn ook ondernemers die nog aan het begin staan van het bouwen van hun bedrijf. Die doen er meestal langer over.

Heeft er ooit iemand van deze garantie gebruik gemaakt?

Zover ik weet hebben tot nu toe alle ondernemers hun investering terugverdiend. We hebben enkele keren ondernemers gehad die (niet snel genoeg) resultaat zagen. Dan zat er in de propositie net iets niet goed en hebben we persoonlijk advies gegeven.

Waarom hanteren jullie een jaar terugverdientijd? Is dat niet wat lang?

Tussen zaaien en oogsten zit een periode. De meeste ondernemers verdienen de investering veel eerder terug. We hebben alleen allerlei soorten ondernemers die hieraan meedoen. Als je helemaal aan het begin staat van je ondernemersreis dan duurt het wat langer voordat je resultaat ziet dan wanneer je basis al hebt staan en nu alles in je positionering, marketing en verkoop-proces goed neerzet. In beide gevallen zijn we ervan overtuigd dat dit de beste investering is die je in jezelf kunt doen als ondernemer en dat het je vele maanden of jaren zoeken scheelt in hoe je dingen aanpakt.

Wat is jullie verantwoordelijkheid en wat is mijn verantwoordelijkheid?

Het is jouw verantwoordelijkheid als ondernemer om alle opdrachten te doen en op tijd contact op te nemen als iets niet lukt of als je ergens niet uitkomt. Wij zijn er om je te helpen en waar nodig persoonlijk advies te geven. Het is daarnaast onze verantwoordelijkheid om te zorgen dat dit programma goed werkt, up-to-date is en dat trainingsmaterialen beschikbaar zijn en blijven.

Zit er persoonlijke coaching bij in?

Er zit ondersteuning in via de community waar je al je vragen kunt stellen. Wanneer je persoonlijke een-op-een coaching erbij wilt dan kun je dat aanvragen tegen bijbetaling.

De 5 spelregels van deze succes-garantie

De terugverdien garantie is onderhevig aan een aantal spelregels:

1. Bij de start van het programma heb je een of meer tevreden betalende klanten.
→ Je weet daarmee dat je een product of dienst hebt waar markt voor is.
2. Je voert alle opdrachten uit en voert alle checklists door.
→ We hebben een bewezen strategie. Maar dan moet je die wel gebruiken.
3. Je verdient de investering tenminste terug binnen een jaar na uitvoering van alle opdrachten.
→ Tussen zaaien en oogsten zit een periode.
4. Je bent of gaat actief aan de slag met je bedrijf en het bedienen van je klanten.
→ Je beseft dat je bedrijf aandacht nodig heeft en wij geen magisch toverstafje bieden.
5. Je neemt tijdig contact op als iets niet lukt of werkt en voert de adviezen die we voor jouw bedrijf geven ook door.
→ We zijn er om je te helpen. Alleen dan moet je je wel laten helpen.

Ik kijk ernaar uit om je te mogen begeleiden in het neerzetten van je droombedrijf. Op jouw succes!

Met een glimlach,

