

Bart van den Belt



Succesvol opschalen

mastermind voor doeners



Succesvol opschalen

Als ondernemer ben je continu allerlei ballen in de lucht aan het houden. Je bent lekker aan het ondernemen en je omzet groeit gestaag. De keerzijde van je groei is dat jouw agenda (en hoofd) ondertussen steeds voller wordt. Het gevolg is dat je regelmatig het gevoel hebt dat je bedrijf je boven je hoofd groeit. Herkenbaar? Dan ben je niet de enige.

Wordt een effectievere leider. Heldere richting, rust in je hoofd

Je leert nieuwe essentiële vaardigheden op het gebied van management, marketing, verkoop en leiderschap. Je maakt kennis met nieuwe strategieën en processen die je in staat stellen om zakelijke groei te realiseren, ook als jij even niet aanwezig bent op de werkvloer. Je bouwt aan een systeem dat zorgt voor continuïteit in je omzet, financiële rust en meer ondernemersplezier.

Je bedrijf groeit niet verder dan jij bent gegroeid

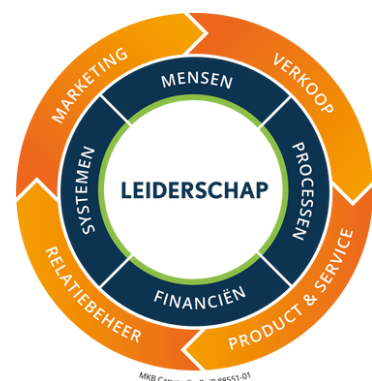
Als jouw persoonlijk leiderschap een 7 is kun je nooit een bedrijf ontwikkelen dat een 9 is. De reden is heel eenvoudig: jouw persoonlijke groei en je zakelijk leiderschap gaan hand in hand. Daarom is dit traject een combinatie van inhoudelijke training, gespiegeld worden door de groep en sparren over de uitdagingen die je tegen komt in je bedrijfsvoering.

Maak van je bedrijf een zelfstandig groeiende organisatie

Succesvol opschalen focust zich op het ontwikkelen van een zelfstandig groeiende organisatie. Dit programma is vooral een persoonlijk programma. Tijdens acht inspirerende trainingdagen op een prachtige plek ga je samen met andere ondernemers aan de slag met de verschillende thema's in je bedrijfsontwikkeling.

De inhoud van het programma 'Succesvol opschalen' is gebaseerd op het MKB Canvas werkt vanuit drie thema's:

- Je effectiviteit van je (persoonlijk) **leiderschap**
- De inrichting van je **organisatie**
- Het succes van je **klantreis**



Aan de hand van deze drie focusgebieden en 9 pilaren leer je hoe jij je bedrijf richting een zelfstandig groeiende organisatie kunt bewegen terwijl je doet waar je goed in bent.

Succesvol opschalen – groeien vanuit rust

Ondernemen is een prachtig vak dat de nodige uitdagingen kent. Iedere ondernemer heeft daarbij gelijkwaardige sparringspartners nodig. Ondernemers om je heen waarmee je de ups en downs van het ondernemerschap kunt delen.

Tijdens de trainingsdagen van Succesvol opschalen ben je er 6 dagen volledig uit. In de ochtend starten we met een korte check-in, gevolgd door een inhoudelijk gedeelte. Na een heerlijke lunch is het tijd om met elkaar te sparren en samen te delen hoe je je doelstellingen gaat realiseren. De dagen zijn een combinatie van inhoud, sparren en oefeningen/opdrachten die inspireren.

Voor wie is dit programma?

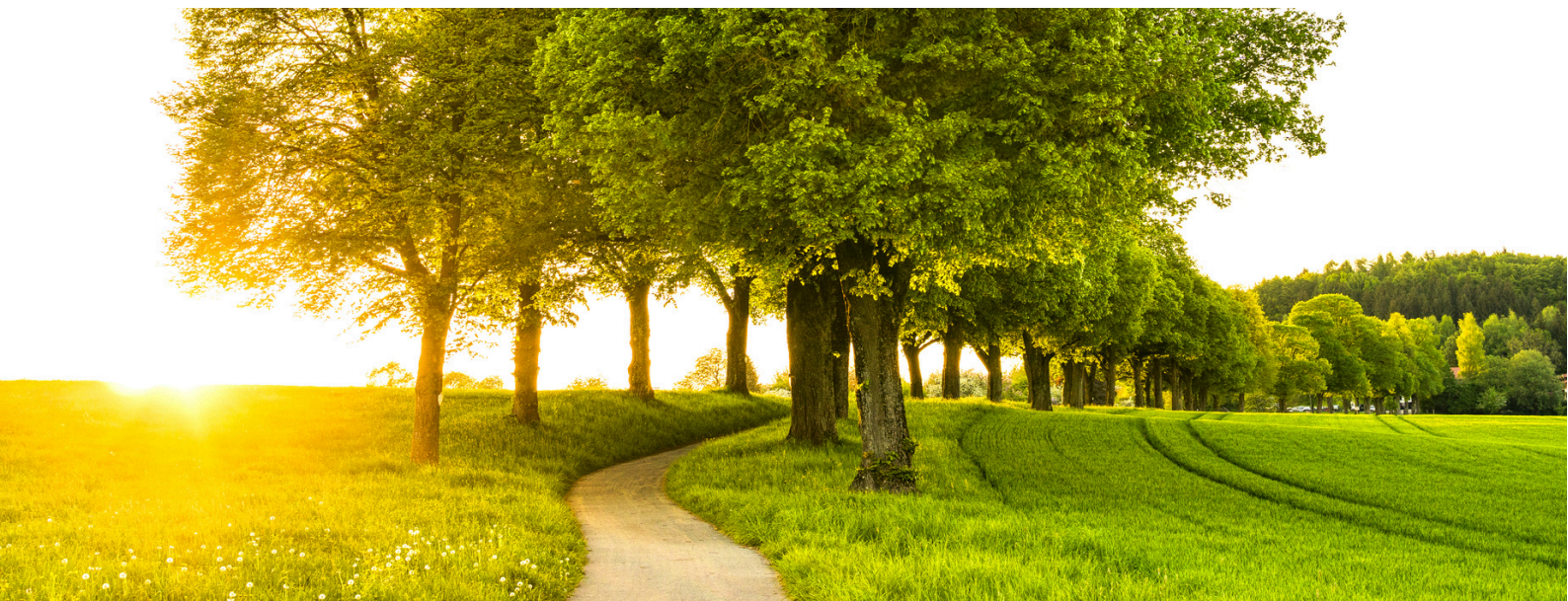
Dit programma is voor actiegerichte ondernemers die willen groeien met hun bedrijf en in hun leiderschap. Je verlangt naar meer rust en werkplezier en ziet je persoonlijke ontwikkeling als het middel om dat te bereiken. Je neemt verantwoordelijkheid om de stappen zetten om je bedrijf zelfstandig groeiend te maken en bent bereid om tijd vrij te maken om dat te realiseren.

“Een bedrijf groeit niet verder dan de leider is gegroeid.” – John C. Maxwell

Herken jij je in de volgende kenmerken:

- je werkt met een team
- je bent actiegericht en neemt verantwoordelijkheid
- je staat open voor het échte gesprek
- je bent bereid om te investeren in jezelf
- je maakt tijd vrij om de inhoud te implementeren in je bedrijf

Dan kun je waarschijnlijk deelnemen aan dit programma.



Programma Succesvol opschalen

Vorbereiding: Groei assessment (MKB Scan)

Voordat je van start gaat maak je een persoonlijk groei assessment (MKB Scan). Op deze manier hebben we direct in beeld wat de grootste kansen en bottlenecks in je bedrijf zijn.

Dag 1 - Ontwikkel een inspirerende visie

In één dag tijd ontwikkel je een heldere visie en werk je een plan uit om je strategische doelen te behalen.

Dag 2 - Persoonlijk leiderschap

Je bedrijf groeit niet verder dan jij zelf bent gegroeid. Tijdens deze dag gaan we aan de slag met gedragsverandering, productiviteit en ineffectieve patronen.

Dag 3 - De 6 groeidrivers

In ieder bedrijf zijn er 6 groeidrivers waarmee je continuïteit en gezonde groei kunt borgen. We gaan tijdens deze dag aan de slag met deze groeidrivers in jouw organisatie.

Dag 4 - Systemen en processen

Tijdens deze dag gaan we het hebben over het effectiever maken van je organisatie door efficiency aan te brengen in je systemen, processen en dashboards.

Dag 5 - Bouw een topteam

Hoe vind je en hou je de juiste mensen? Wat is er nodig om een team te ontwikkelen met A-spelers? Tijdens deze dag leer je hoe je een topteam bouwt met taakvolwassen medewerkers.

Dag 6 - Coachen naar succes

Als leider is het noodzakelijk dat je effectief leert communiceren. Daarbij is het belangrijkste instrument om teamleden naar succes te coachen het geven van effectieve feedback. Tijdens deze dag trainen we feedback geven in en krijg je inzicht in hoe je meer voor elkaar krijgt in minder tijd.

Afsluitende borrel

Successen moet je vieren! Daarom sluiten we het traject op een ontspannen manier af met een hapje en een drankje.

Inclusief ticket voor MKB Next 2024

MKB Next is het signature event van Businesscoach Nederland. Een dag boordevol inspiratie, netwerk mogelijkheden en gastsprekers waarin je wordt uitgedaagd om het beste uit jezelf te halen.

Coaching door Monique Prins

Persoonlijke businesscoaching

Naast een groep om je heen die je support om je doelen te bereiken, is het belangrijk om op koers te blijven bij de implementatie van je persoonlijke acties. Bij dit traject zijn daarom vijf persoonlijke coachingscalls inbegrepen welke tussen de trainingdagen zullen plaatsvinden.

Over Monique Prins

Monique is een ervaren register businesscoach. Ze heeft een Bachelor in Marketing, Sales en Communicatie en een Masters in Consumer Marketing uit het Verenigd Koninkrijk. Ze heeft functies bekleed bij Coca-Cola en Samsung, van Marketing Assistent tot B2C Channel Marketing Manager.

Van doelen naar realiteit

Monique biedt hands-on begeleiding om je voorgenomen acties te implementeren en je doelen in het traject te realiseren. Met haar verbindend confronterende stijl werk je systematisch aan concrete resultaten.



Selectie en investering

Selectieprocedure

Er zijn maximaal 8 plaatsen per programma en het programma wordt slechts twee keer per jaar gegeven. Daarom hanteren we een selectieprocedure.

Voor dit programma is het belangrijk dat we een groep hebben die bestaat uit like-minded ondernemers en bedrijfsleiders. Ondernemers met een drive om stappen te zetten, die open staan voor feedback en die durven te zeggen waar het op staat. Je staat open voor nieuwe inzichten en bent bereid om bij te dragen aan het succes van de andere deelnemers. Ik verwacht van jou als deelnemer dat je pro-actief bent, je zaken goed regelt en implementeert. Verbinding staat boven je ego en je bent gecommitteerd aan je eigen groei en aan de groei van de groep.

1. ✓ Graag ontvang ik meer informatie over je achtergrond en drijfveren voor deelname
2. ✓ Telefonisch kennismakingsgesprek.
3. ✓ **Is er een match? Offerte → akkoord**
4. Twee weken van tevoren: toesturen link voor de MKB scan
5. Start traject

Inbegrepen bij dit programma

Bij dit programma is het volgende inbegrepen:

- Groei assessment (MKB Scan) ter voorbereiding
- 6 Dagen training / sparren op unieke locatie
- Arrangementskosten (drankjes, lunch etc.)
- Afsluitende borrel
- Moleskine Zakelijk leiderschap Notebook
- Ticket voor MKB Next 2024 t.w.v. € 495
- Toegang leiderschap toolbox (online training)

De investering om deel te nemen is € 5.950 excl. btw.

Deze investering is aftrekbaar als bedrijfskosten en kan op aanvraag in termijnen worden voldaan.

Succes is voor de doeners!

Met een glimlach,

Bart van den Belt



Over Bart van den Belt

Bart van den Belt heeft 20 jaar ervaring als ondernemer en 10 jaar ervaring als business- en managementcoach. Hij is auteur van 6 boeken en oprichter van Businesscoach Nederland. Daarnaast is hij opgeleid als 'John Maxwell Leadership Coach' en 'Secure base coach'. Kernwoorden bij het coachen en trainen van leiders zijn: verbinding, veiligheid en confrontatie.

"Ik ben 17 jaar getrouwd met de liefde van mijn leven: Sanne. Samen hebben we een zoon (Ezra) en een hond (Sofie). Naast mijn gezin is mijn vak m'n passie. Er is niets mooiers dan mensen verder kunnen helpen in hun ontwikkeling als mens en als professional. Hierbij probeer ik zelf zoveel mogelijk te leven wat ik aan anderen leer. Mensen omschrijven mij als enthousiast en gedreven. Dat klopt denk ik wel. Combineer dat met slecht getimed humor en een start als entertainer en je begrijpt waarom ik in dit vak ben gerold."

Bart geeft seminars, lezingen en trainingen over:

- Leiderschapsontwikkeling
- Omgaan met weerstand binnen organisaties
- Gedragsverandering
- Verandermanagement
- Ondernemerschap / MKB Canvas
- Persoonlijke ontwikkeling

Daarnaast coacht hij leiders en directieteams.

Kernwaarden: vertrouwen, vrijheid, eenvoud

Missie: "Serving God by developing people. Serving people by developing leaders."

